

会員企業をたずねる

女性の力、女性の声

このコーナーは、会員企業をたずね、物流業界で働く女性社員に業務内容や、職場の取り組み、個人の抱負などを語ってもらうコーナーです。



第39回

NX商事株式会社

ロジスティクス・サポート事業部

ソリューションセールス部(グローバルセールス) 係長

坪井 純代さん

PROFILE

1997年入社。梱包事業部(当時)で庶務、経理等を担当。1998年国際営業部、2001年ロジスティクス・サポート事業部ソリューションセールス部に異動。2013年東日本営業統括部に異動。2021年ロジスティクス・サポート事業部ソリューションセールス部に異動、現在に至る。2005年、2009年に産休・育休を取得。学生時代はバスケットボールやダンスなどスポーツに専念。体育会系のオープンマインドで仕事と家事・育児を両立させている。

プロフェッショナルチームで 新規開拓を推進

——入社後の経歴を教えてください。

入社後は、現在所属しているロジスティクス・サポート事業部の前身にあたる梱包事業部で、庶務や経理を担当しました。翌年、国際営業部に異動し営業補佐を担当した後、2001年にロジスティクス・サポート事業部に戻りました。新人のときは異なり、請求業務や設備管理補佐など多様な業務に携わりました。2005年と2009年に産休・育休を取得。復帰してしばらくたった2013年に東日本営業統括部に異動しました。本格的に営業に携わることになったのはこのときからです。2021年に再びロジスティクス・サポート事業部に戻り、現在に至っています。

——現在の業務について教えてください。

ソリューションセールス部は主に輸出貨物の梱包セールスをしており、私が所属するグローバルセールスチームは、新規顧客開拓に特化しています。お客様のご要望に応じて、梱包を中心としたロジスティクス全般のサービス提案を行っています。チームは上司2名、同僚1名、私の4人体制です。3人もとも海外や国内の最前線の現場で活躍してきたプロフェッショナル。互いの知識や経験を生かし補完し合いながら、チーム一丸となって新規開拓に取り組んでいます。

——業務にあたる際、心がけていることを教えてください。

上司、同僚、部下にかかわらず、感謝の気持ちを持つことです。仕事は一人で成立するものではありません。特に私たちの仕事の先には、お客様のオペレーション担当者や作業現場に携わるスタッフをはじめ、多くの人々が関わってくれています。時にはこちらの要望に応じていただいたり、助けてもらったりすることもありますので、そのようなときは必ず感謝の言葉を忘れないようにしています。

タスクマネジメントで オンオフを切り替え

——やりがいを感じる時はどんなときですか。

営業なので、やはり自分が手掛けていた提案が成約に結びついたときです。新規営業は、ターゲットの選定から、アポ取り、お客様のニーズに最適なサービスのプランニング、提案と、いくつものプロセスを重ねます。時間や手間がかかる分、自分がやってきたことが報われたと思うとうれしいですし、その際に感じる達成感や充実感が、営業の醍醐味だと思っています。

また、大型設備など部品の状態で輸出し、現地に到着してから組み立てるものがあります。お客様から、現地で完成品になった姿が撮影された写真等を見せていただいたときには、一連の業務のゴールを見た思いになりました。そうしたこともやりがいになっています。

——現在抱えている課題などがありますか。

タイムマネジメントです。育休から復帰して以来の大きなテーマです。「家には仕事を持ち込まない」をルールにしていますので、時間内にその日の仕事を終わらせなくてはなりません。日々、時間との闘いです。仕事が終わらないと周囲の皆さんに迷惑がかかってしまうため、やるべきことを管理できるように、手帳にオンとオフのタスクを全て書き出し、都度チェックするようにしています。

——ワークライフバランスについて心がけていることなどがありますか。

今の話とつながりますが、オンとオフはきっちり区別するようにしています。子どもたちが成長するにつれ学校の用事など、プライベートでもやらなくてはならないことが増えてきました。娘は大学生になりましたが、息子は中学生なのでまだ手が掛かりますし、休日は息子が入っている野球部の試合があれば観に行くようにしています。また、北欧食器を集めるなど、自分自身の楽しみも大切にしています。職場環境においても現在はシステムや社内のルール等も整備されてきていますので、入社当時と比べ、ワークライフバランスがとりやすくなりました。

——今後の抱負を教えてください。

輸出梱包の見直しはお客様の物流改善にもつながります。今後もお客様の課題解決をサポートし、お客様のお役に立ちたいと思っています。そのためにも、輸出梱包にかかわる貿易、通関についての知



坪井さんが担当した貨物の輸出作業の様子



休日は息子さんの野球の応援



北欧食器コレクション

識も深め、物流のオールラウンダーになりたいと考えています。また、香料や化粧品など、日ごろから興味を抱いている業界へのアプローチも密かに狙っています。

——ありがとうございました。

会社概要

NX 商事株式会社

本社所在地：東京都港区海岸 1-14-22

設立：1964年

代表者：代表取締役社長 秋田 進

資本金：40億円

社員数：2,756名

拠点数：国内185拠点、国外11拠点

※数値はいずれも2023年4月1日時点

【事業概要】

2024年に創業60周年を迎えるNX商事は、物流業界を代表するNXグループ(旧：日本通運グループ)の中核商社として、物流の効率化を図り、付加価値を高めることで成長してきた。事業領域は多岐にわたり、【物販領域】における各種物流関連商品・機器の提供、【ファイナンス領域】における保険サービスの提案、【エネルギー領域】における石油・ガス等の燃料供給、【物流サポート領域】における特殊車両の製作や車両の整備、輸出梱包など。高機能複合商社として物流のあらゆる場面を支えている。



本社社屋